PÜTZ GROUP

Mehr als 30 Jahre

Together. Creative ➢ Innovative. Successful.

Automatisierungstechnik und Spezialmaschinenbau

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort Sie als Ansprechpartner für den deutschlandweiten und internationalen Vertrieb unserer Dienstleistungen bzw. Produkte in den Bereichen Kunststoffextrusion, Robotik, Automation, Montage und Batterieproduktion.

Vertriebsassistent (m/w/d)

strategisch - international

Ihre Aufgaben:

- Marktanalyse
- Unterstützung in der Neukundenakquise
- Pflege der Kundenkontakte
- Aktive Mitarbeit in den Bereichen Angebotserstellung, Auftragsabschluss und Auftragsabwicklung sowie allen vor- und nachgelagerten Aufgaben
- Unterstützung bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien sowie bei der Organisation und Durchführung von Fachmessen
- Allgemeine administrative Tätigkeiten im Vertriebsbereich wie z.B. Büroorganisation, Terminkoordination sowie Korrespondenz
- Ansprechpartner für unsere nationalen und internationalen Kunden

Ihr Profil:

- Studium in Marketing- und Kommunikationsmanagement, Internationales Marketing oder vergleichbare Ausbildung
- Idealerweise Erfahrung im telefonischen und/oder persönlichen Verkauf
- Stark ausgeprägte Analysefähigkeit
- Lösungsorientierte, kreative Persönlichkeit, mit einer ausgeprägten Begeisterung für Marketing und Vertrieb
- Gutes technisches Verständnis und eine hohe Kundenorientierung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Belastbarkeit und Engagement

Bitte beachten Sie unsere „Anforderungen an Bewerbungen“, die Sie auf unserer Homepage finden.

Interessiert? Dann schicken Sie uns Ihre vollständigen, aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen - vorzugsweise per E-Mail - an: ➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢

Pütz Group Holding GmbH
Zentrales Personalrecruiting
Am Saarufer 8
54439 Saarburg

Phone: +49 65 81 92 99 16

jobs@puetzgroup.de